

智铸通信： 在 MWC 上海，从技术演示走向海外落地

在连接中国创新与全球市场的关键交汇点上，苏州智铸通信科技股份有限公司（简称“智铸通信”）凭借其从芯片协议栈到产品应用的全栈自研能力，正以端到端无线网络解决方案供应商的身份活跃于国际舞台。作为 MWC 上海的重要参与者，智铸通信如何通过 MWC 上海这一平台将其高性价比的通信方案推向全球？

带着这个问题，我们与智铸通信首席运营官边洪爱女士展开对话，探讨其全球化布局与 MWC 上海带来的战略价值。



Q1

请您简要介绍一下智铸通信的业务，特别是公司的全球市场布局。

智铸通信业务涵盖无线接入网络的全链路研发与制造，可为运营商及行业客户提供真正端到端的一站式交钥匙服务，造就了从宏基站、小基站，到融合核心网、网络管理系统、计费系统等完整生态，为各类公网与专网项目提供了高性能部署和持续可靠的运营保障。

与只做单类产品的公司不同，智铸通信依托 13 年以上自研自产的技术积累，拥有从芯片底层的协议栈开发到产品应用设计的全栈技术能力，这使其产品在定制化、成本控制和稳定性方面具备竞争优势。

我们背靠以上种种技术和制造业优势，从逻辑根本上，系统性地实现了高性能、高性价比的方案，结合一次性许可的商业模式，为通信行业带来了经济效益和社会效益的双重提升。

智铸通信立足国内，放眼全球，不断拓展海外市场。在过去的几年里，我们通过 MWC 展会平台接触到了来自全球各个国家的客户，特别是中亚、东南亚、中东、非洲、南美洲、以及欧美客户，他们中间有运营商、集成商，业务涵盖公网、专网等领域，能够快速准确的找到目标客户，助力智铸通信拓展全球市场，交流前沿技术。

在与海外客户交流的过程中，智铸通信深切的感受到，在欠发达地区仍旧有非常多的人没有用到手机，没有连接到互联网。

总而言之，智铸通信是一家以技术为核心、市场为导向的全球化物联网通信解决方案提供商。得益于全面的产品线、深厚的技术积累以及对全球不同市场合规要求的深刻理解与满足，成功的布局全球市场。

“

这也更加坚定了我们的愿景：**以质价廉的解决方案弥合数字鸿沟，连接未被连接的世界。**

Q2

您是通过什么方式了解到 MWC 上海？在众多科技展会中，它最吸引您的地方是什么？

智铸通信长期关注着全球通信行业的发展趋势，也持续参加 GSMA 全球系列活动。MWC 上海作为亚洲最具影响力的移动通信盛会之一，一直都是智铸通信交流前沿技术、洞察区域市场、连接全球伙伴的重要窗口。

促使我们参展的核心原因有三点：

- **产业价值高：**MWC 上海汇聚了运营商、设备商、集成商、垂直行业用户等全产业链伙伴，是理解技术演进、捕捉合作机会的最佳平台。
- **国际化程度强：**展会背靠 GSMA 全球体系，与全球 MWC 网络深度联动，使我们有机会与来自中东、非洲、欧洲、南北美、亚太等地区的客户直接沟通。
- **与中国创新高度契合：**作为中国通信企业，我们在这个舞台上展示自研自造的端到端 RAN 技术，与全球共享中国方案、中国创新。

Q3

您们接触到了多少高质量的潜在客户？这些线索是如何转化为实际业务合作？

MWC 上海为我们带来了来自不同国家和地区的大量高质量客户与需求线索，尤其是中亚、中东、东南亚和非洲区域，不少客户对 RAN 替代、专网建设、农村覆盖等项目有明确需求，迫切需要可以全方面满足需求的通信产品提供商，智铸通信满足了他们所有需求，展会现场交流非常深入。

线索能顺利转化为合作，主要依靠如下推进流程：

- **高质量技术交流：**客户通过多制式融合基站、集成式 RAN 及小基站方案的现场实物演示，结合我方技术专家的即时专业交流，能在客户现场高效构建坚实的技术信任。
- **展后专案跟进：**展会一结束，智铸通信对应的销售与技术联合工作组，对展会收集的需求进行专案处理，确保为客户提供精准、高效的定制化解决方案，确保沟通零延迟，加速项目落地。
- **试点先行，锁定合作：**对于部署需求明确的客户，智铸通信将优先推进测试网或试点项目。此举旨在通过真实环境验证技术方案的可行性，扫除客户决策障碍，最终敲定全面合作。

“

通过这种“展会意向收集 → 技术解答释疑 → 定制化解决方案 → 试点测试验证 → 全面合作落地”的节奏，智铸通信已初步完成了国际化市场布局。

Q4

请分享一个您在 MWC 上与客户建立联系的故事。

“

MWC 上海不仅是促成商业合作的枢纽，更是智铸通信向世界展示前沿创新的全球舞台。

在 MWC 上海展会上，智铸通信接触到来自非洲某国家的运营商团队。彼时，当地仍有大范围地区缺乏有效的移动通信覆盖，传统供应商的方案成本高、施工复杂，长年无法真正解决连接难题。

客户在现场看到智铸通信的 2G/4G/5G 一体化系统后，对其中全新设计的 2G 系统尤为关注。该系统具备高功率、长距离覆盖、易部署、低能耗等特点，能够以极高的性价比实现偏远地区网络建设。展会之后，双方快速启动技术对接并安排小规模试点。客户借助智铸通信的产品成功覆盖村镇区域，使当地居民首次稳定使用移动网络。

我们致力于将突破性的技术转化为普适的连接体验，推动社会迈向更智能、更紧密的数字未来。

Q5 您认为 MWC 上海这个平台在链接国际与中国市场、促进创新交流方面，具有哪些不可替代的优势？

MWC 上海的独特价值在于——站在中国科技创新与全球通信生态的交汇点上。

- **产业集群优势明显：**中国在 5G、物联网、终端制造、网络设备等方面具有强大的产业链优势，MWC 上海能够集中呈现中国企业的最新成果，为国际客户提供完整、可落地的技术路径。
- **全球资源整合能力强：**展会由 GSMA 主办，背靠全球运营商与技术联盟，使其天然具备国际沟通属性。无论是来自中东、非洲还是欧洲的客户，都能在这里找到适配中国技术的合作机会。
- **创新交流深度高：**在网络架构、AI、云化、虚拟化等领域，MWC 上海为全球企业搭建了真正平等的技术交流平台。技术层面对话的深度与专业性，是其他区域展会难以替代的。

MWC 上海不仅是前沿技术的展示舞台，更是全球创新生态与中国市场双向赋能的重要枢纽。它架起了一座连接中国智慧与全球机遇的桥梁。

Q6 您今年也参加了 MWC 基加利和多哈。请问你是如何看待 GSMA 以及 MWC 全球平台的？

今年，智铸通信密集参与了由 GSMA 组织的上海、基加利与多哈三场世界移动通信大会，对 GSMA 这一全球平台的独特价值获得了极为直观和深刻的认知。

“对我们而言，GSMA 的价值远不止于其规模与声望，更在于它构建了一个高效的“跨区域对话场”。

与区域性展会不同，GSMA 的核心优势在于其卓越的“全球切片”能力——它能将不同区域、不同发展阶段的通信市场需求，清晰而生动地呈现在我们面前：
在上海，我们置身于全球技术浪潮的前沿，与最新的趋势和创新方案同步；
在中东，我们直面成熟市场对网络容量、云化架构与核心网演进的核心诉求；
在非洲，我们则深刻理解了覆盖延伸与基础网络补盲等务实需求。

这一平台使我们在短时间内能精准洞察全球市场的差异化痛点，并迅速定位与之匹配的解决方案。这种无可替代的全局视野与聚合效应，正是全球顶级平台的精髓所在。

Q7 贵公司对参加下一届 MWC 上海有哪些新的计划或期待？

下一届 MWC 上海，智铸通信将从以下三大方向深化参与，进一步强化在全球通信舞台上的参与度与影响力：

- **推出新一代高性能端到端解决方案：**在现有完整产品体系基础上，我们将发布性能更强、能效更优、覆盖更广的下一代 RAN 产品，包括新一代集成式基站、增强型融合核心网，以及搭载智能优化能力的 AI 网络管理系统，助力运营商与行业客户持续提升网络体验与部署效率。
- **拓展与国际客户的深度技术交流：**我们计划与来自中东、非洲、拉美、欧洲等区域的客户开展更具针对性的现场技术对话，推动更多试点项目走向规模化部署，加速合作成果落地。
- **分享中国创新实践与前瞻洞察：**我们期待通过 MWC 平台，与全球伙伴共同探讨覆盖建设、低成本网络、行业专网、云与 AI 融合等关键议题，传递中国企业在通信演进路径上的思考与实践。

“我们坚信，MWC 上海将继续作为连接中国与全球通信产业的核心枢纽。智铸通信也将以更加开放的姿态，积极参与全球生态共建，推动中国技术、中国方案在世界舞台上发挥更大价值。”

想在 MWC 上海创造属于您自己的成功故事？

请访问：<https://www.mwcshanghai.com/exhibition>